

УДК 658.5

Прогнозирование ценовой политики предприятия на конкретном рынке

Борисов Ю. А.

Научно-производственное объединение «Спарк», ул. Пилотов, 12, Санкт-Петербург, 196210, Россия

e-mail: pavelnr@sparc.spb.ru

Аннотация

Рассмотрена процедура выбора цены продукции предприятия, обеспечивающей для условий конкретного рынка максимальную общую прибыль. На примере показано влияние на количественные результаты оптимизации рентабельности продукции и реакции рынка на снижение цены.

Ключевые слова: прогнозирование цены, анализ рынка, рентабельность продукции, увеличение прибыли

Введение

К настоящему времени опубликовано много работ, например [1,2], посвящённых общим вопросам информационной поддержки принятия управленческих решений. Однако эти работы часто не дают конкретной информации для решения частных задач, возникающих в реальной жизни предприятий, в том числе в области стратегического прогнозирования.

Одна из целей интеллектуальной поддержки стратегического управления предприятием заключается в прогнозировании положения предприятия на конкретном рынке при измененной ценовой или иной политики. Из множества

возможных вариантов рассмотрим лишь один, встречающийся в процессе увеличения эффективности производства.

Постановка задачи

Предприятие выпускает и реализует по цене Π продукцию в количестве K , которые обеспечивают на конкретном рынке получение максимально возможной общей прибыли.

В результате внедрения более эффективных технологий удалось снизить себестоимость продукции до величины C . Если оставить цену и количество продукции на прежнем уровне, предприятие будет получать прибыль:

$$\text{Пр} = (\Pi - C) \cdot K.$$

В новой ситуации естественен вопрос: «Какая цена продукции, теперь в новых условиях, обеспечит на конкретном рынке получение максимальной общей прибыли?». Логика подсказывает, что существует два предельно разумных значения цены. Предельно высокая, когда товар не покупается, и предельно низкая, когда дальнейшее снижение цены не приводит к увеличению реализации. Цена продукции, назовём её оптимальной, обеспечивающая получение максимальной общей прибыли, находится между ними. Необходимые для определения этой цены количественные зависимости определяются особенностями рынка и технико-экономическими показателями продукции.

Рассмотрим задачу по определению оптимальной цены.

Итак, если предприятие будет выпускать продукцию в количестве K при себестоимости C и реализовывать по цене Π , то прибыль будет равна

$$\text{Пр} = (\Pi - C) \cdot K.$$

Предположим, что рынок на уменьшение цены продукции на $\Delta\Pi$ отреагирует увеличением реализации на ΔK , что приведёт к изменению получаемой прибыли на $\Delta\text{Пр}$.

Новая прибыль будет равна:

$$\text{Пр} + \Delta\text{Пр} = (\Pi - \Delta\Pi - C) \cdot (K + \Delta K).$$

Из этого выражения находится уравнение для изменения прибыли $\Delta\text{Пр}$:

$$\Delta\text{Пр} = (\text{Ц} - \Delta\text{Ц} - \text{С}) \cdot \Delta\text{К} - \text{К} \cdot \Delta\text{Ц}.$$

Разделим правую и левую части уравнения на величину первоначальной прибыли

$$\Delta\text{Пр} / \text{Пр} = (\text{Ц} - \text{С}) \cdot \Delta\text{К} / (\Delta\text{Ц} - \text{С}) / \text{К} - \Delta\text{Ц} \cdot \Delta\text{К} / (\text{Ц} - \text{С}) / \text{К} - \Delta\text{Ц} \cdot \text{К} / (\text{Ц} - \text{С}) / \text{К}$$

Для обозначения относительных параметров воспользуемся обычными для традиционной алгебры латинскими буквами:

$$Z = \Delta\text{Пр} / \text{Пр} - \text{относительное изменение прибыли};$$

$y = \Delta\text{К} / \text{К} - \text{относительное увеличение продаж (реализаций)}$
продукции;

$$x = \Delta\text{Ц} / \text{Ц} - \text{относительное уменьшение цены},$$

$a = 1 / (1 - \text{С} / \text{Ц}) - \text{параметр рентабельности (подсчитываемая постоянная)}$.

Величину этого параметра удобно определять через более употребительный параметр – норму прибыли $\text{НПр} = (\text{Ц} - \text{С}) / \text{С}$. Полученная в результате несложных преобразований новая зависимость $a = 1 + 1 / \text{НПр}$ показана на рис.1.

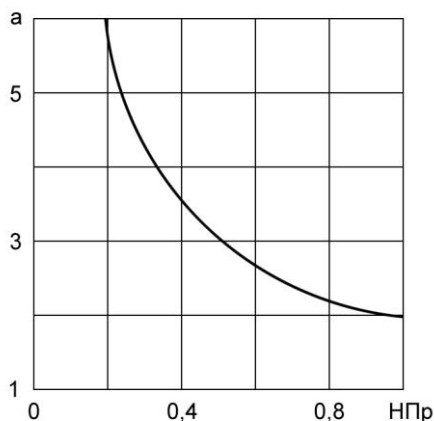


Рис.1. Зависимость параметра рентабельности от нормы рентабельности

Процедура оптимизации прибыли

Уравнение изменения прибыли в новых переменных принимает вид:

$$Z = y - a \cdot y \cdot x - a \cdot x = y \cdot (1 - a \cdot x) - a \cdot x \quad (1)$$

Параметр $y = \Delta K/K$ зависит от параметра $x = \Delta Ц/Ц$, и эта зависимость может быть выражена через некую функцию $y = f(x)$, которая характеризует состояние конкретного рынка относительно конкретной продукции.

Безотносительно к виду функции $y = f(x)$ можно установить зависимость минимального увеличения реализаций y^* от уменьшения цены из условия, что прибыль предприятия остаётся прежней, т.е. из условия $Z = 0$.

$$y^* = a \cdot x / (1 - a \cdot x) \quad (2)$$

График этой функции приведён на рис.2.

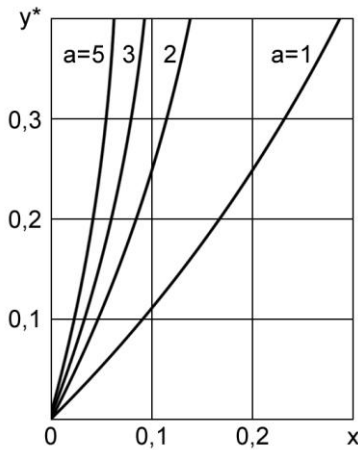


Рис.2. Зависимость минимального значения увеличения реализаций от уменьшения цены x и параметра рентабельности a

Функция $y = f(x)$, назовём её характеристикой рынка, может быть получена в результате анализа ответов группы экспертов рынка или непосредственно потенциальных покупателей продукции на вопрос: «Насколько может быть увеличен объём реализации продукции, если цена продукции будет уменьшена на величину x ?».

Диапазон величины x , представляющий реальный интерес, может быть определён с использованием графиков на рис. 1 и 2.

Пример. Пусть рентабельность продукции 50% ($НПр = 0,5$). При этой рентабельности $a = 3$ (рис. 1). Из рис.2 следует, что увеличение продаж на 40% ($y = 0,4$) при уменьшении цены на 10% ($x = 0,1$) не даёт положительного эффекта. Отсюда следует, что реальный интерес представляет диапазон ($0 < x < 0,1$).

В этом реальном диапазоне следует выбрать несколько значений x , и для каждого значения x получить от группы экспертов ответ на сформулированный выше вопрос. Осреднение полученных ответов определит реакцию рынка на уменьшение цены на x . Пусть, применительно к нашему примеру, обработка ответов экспертов дала следующие результаты: для $x_1 = 0,02$ $y_1 = 0,14$ и для $x_2 = 0,05$ $y_2 = 0,26$.

При наличии двух опорных точек в качестве функции $y = f(x)$ – характеристики рынка – целесообразно выбрать полином второй степени:

$$y = b \cdot x + d \cdot x^2 \quad (3)$$

Для рассматриваемого нами примера

$$b = 8,2 \text{ и } d = -60$$

Подставив полученную характеристику рынка в уравнение изменения прибыли (1), получим:

$$Z = (b \cdot x + d \cdot x^2) \cdot (1 - a \cdot x) - a \cdot x \quad (4)$$

Местоположение максимума Z находим из уравнения, полученного из условия $dZ/dx = 0$,

$$(b - a) + 2(d - a \cdot b) \cdot x - 3a \cdot d \cdot x^2 = 0 \quad (5)$$

Для условий нашего примера функция Z имеет максимум при $x = 0,034$. При таком уменьшении цены и при увеличении реализации продукции на 0,21 (из уравнения 3) прирост прибыли составит 0,086 (из уравнения 4). Графики функций y^* , y и Z приведены на рис.3.

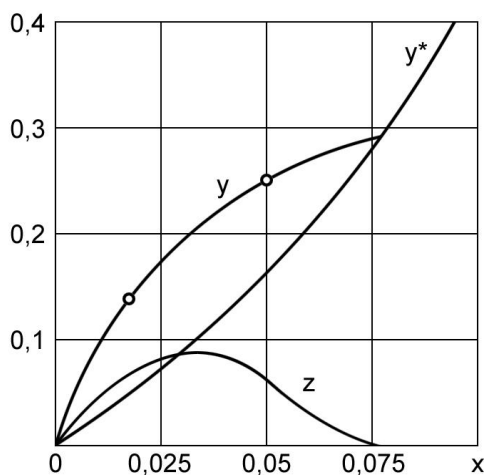


Рис.3. Результаты прогноза ценовой политики предприятия для рассматриваемого примера.

Выводы

С помощью полученных уравнений возможно для конкретной рыночной ситуации спрогнозировать условия увеличения общей прибыли за счёт уменьшения цены продукции и соответствующего увеличения её производства.

Библиографический список

1. Информационные системы и технологии в экономике и управлении./ Под ред. проф. В.В.Трофимова. М.: Высшее образование, 2007.- 233-236 с.
2. Матвеев М.Г., Свиридов А.С., Алейникова Н.А. Модели и методы искусственного интеллекта. Применение в экономике – М.: Финансы и статистика; 2008. – 448 с.